



Unser innovatives und erfolgreiches Unternehmen bietet praxismgerechte Lösungen für die dichte Ausführung und den Schutz der Gebäudehülle gegen Dampf, Luft, Wind, Wasser und Emissionen. Motivierte Mitarbeiter und hochwertige Produkte sind Grund für unsere überzeugte Kundschaft.

Im Rahmen des weiteren Auf- und Ausbaus unseres Verkaufsteams suchen wir einen kompetenten und erfahrenen

## Verkäufer / Technischen Berater im Aussendienst m/w

für den Wirtschaftsraum PLZ-Gebiete 22 und 24-25

### Ihre Hauptaufgaben

Es erwartet Sie eine selbständige Verkaufstätigkeit, in welcher Sie einerseits unsere Partner im Fachhandel und andererseits gezielt Neukunden im Holzbau und Trockenbau akquirieren. Dank unserem qualitativ hochstehenden und vielseitigen Produkteangebot sind Sie ein kompetenter Partner. In Ihren Aufgaben werden Sie von einem leistungsfähigen Verkaufs-Innendienst unterstützt.

### Ihre Qualifikation

Sie sind eine echte Vertriebspersönlichkeit – mit einer handwerklichen Ausbildung aus den Bereichen Dach, Fassade, und Holzbau oder Erfahrungen im Baustoffhandel bzw. der Baustoffindustrie. Sie überzeugen nicht nur durch Ihre Persönlichkeit, sondern auch durch Ihr technisches Know-how und Ihre Begeisterung für technische Produkte. Auf Ihr Wort kann sich Ihr Gegenüber verlassen. Ihre Kommunikationsstärke zeichnet Sie aus. Ob im Team oder selbstständig: Ihre Arbeitsweise ist zielorientiert und Sie denken unternehmerisch.

### Unser Angebot

Wir bieten Ihnen für diesen abwechslungsreichen und selbständigen Aufgabenbereich ein professionelles und dynamisches Umfeld sowie attraktive Anstellungsbedingungen wie z. B. ein privat nutzbarer Firmenwagen.

Fühlen Sie sich angesprochen? Für telefonische Auskünfte steht Ihnen Herr Georg Tondelli gerne zur Verfügung (Tel. 07621 1610264). Ihre schriftliche Bewerbung senden Sie bitte an Ampack Bautechnik GmbH, Personalabteilung, Frau Denise Meier [d.meier@ampack.de](mailto:d.meier@ampack.de), Wallbrunnstrasse 24, 79539 Lörrach.